

ADVOGADOS

A ESTRATÉGIA DA LUSOFONIA

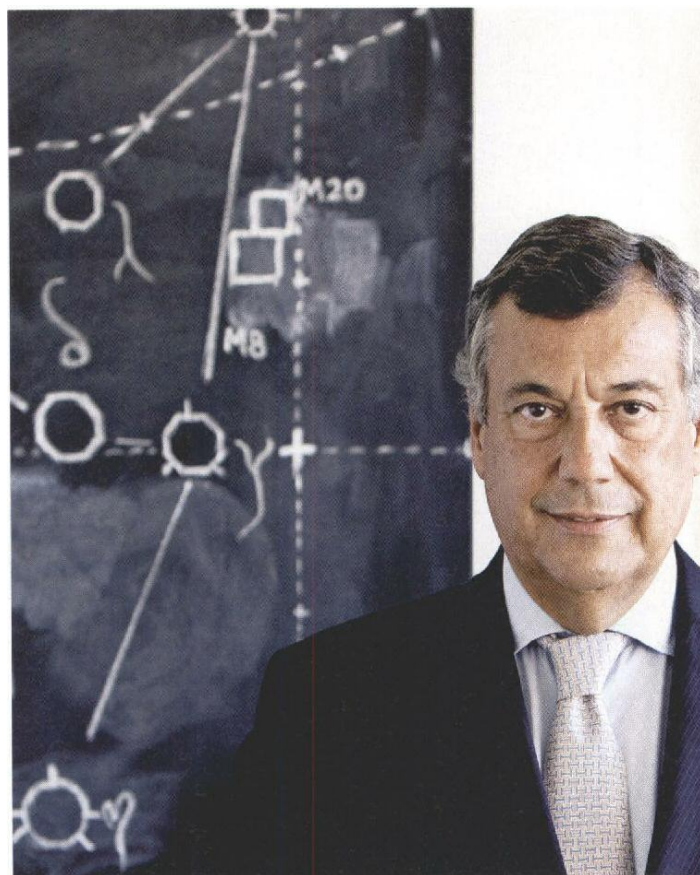
Alguns meses depois do fim da parceria com os ingleses, a Rebelo de Sousa mostra a sua face

AO FIM DE 18 anos de actividade conjunta, a parceria entre a sociedade de advogados de Pedro Rebelo de Sousa e a britânica Simmons & Simmons evoluiu agora para uma aliança estratégica, permitiu à Sociedade Rebelo de Sousa (SRS) uma maior liberdade na internacionalização. Esta separação deu-se sobretudo pela necessidade de seguir as empresas portuguesas para os locais onde estas se estão a internacionalizar – em países que não são considerados de interesse prioritário para os britânicos.

O novo rumo centra-se sobretudo em cinco sectores estraté-

gicos de actuação: área financeira; energias e infra-estruturas; telecomunicações, *media* e tecnologias; ciências da vida e biotecnologias; e, finalmente, imobiliário e turismo.

Com parcerias no Reino Unido e no Brasil – onde se associou à Veirano Advogados, presente em seis cidades e que actua como plataforma para a América do Sul – a SRS entrou recentemente em Angola, Moçambique e, no passado mês de Abril, em Cabo Verde. Uma expansão assente sobretudo em parcerias, uma vez que não equacionam abrir escritórios próprios. **SF**



Novos caminhos para o escritório de Pedro Rebelo de Sousa